



integrale

PROCHE DE VOUS



L'ingrédient principal de
notre succès : **nos clients**

Integrale a comme activité principale la gestion de régimes de pensions complémentaires destinés aux entreprises. Pour renforcer son équipe commerciale, Integrale recherche pour son siège de Liège situé Place Saint Jacques 11, un(e) :

BUSINESS DEVELOPMENT SUPPORT (BDS)

Votre fonction

- Vous agissez en tant que support technico-commercial du Business Development Team.
- Vous assumez les tâches suivantes :
 - ✓ Gérer les appels, courriers et mails
 - ✓ Préparer les dossiers pour les commerciaux : offres, brochures, présentations, checklists, règlements, avenants, mise en gestion
 - ✓ Prendre en charge le suivi commercial de certains dossiers depuis le bureau
 - ✓ Chargé de projets pour l'équipe commerciale (nouveaux produits, outils commerciaux à développer,...) en collaboration avec les services concernés dans le cadre de la stratégie de l'entreprise
 - ✓ Support pro-actif aux activités de prospection commerciale
 - ✓ Gestion de la data-base commerciale
 - ✓ Coordonner l'activité avec les autres départements internes
 - ✓ Correspondant du contrôle interne en collaboration avec le Directeur du département

Votre profil

- Bac
- Une très bonne connaissance du Français ainsi qu'une bonne connaissance du néerlandais. La connaissance de l'anglais est un plus
- Une première expérience concluante (3 à 5 ans) dans une fonction similaire (assurance ou bancassurance)
- Une excellente connaissance de la législation des assurances-vie
- Une attention particulière sera portée sur les aptitudes suivantes: proactivité, organisation, autonomie, diplomatie, flexibilité, team player, attitude orienté clients
- Connaissance des outils informatiques : Word, PowerPoint, Excel et Outlook
- Une disposition à partager son activité entre les bureaux de Liège (70 %) et Bruxelles (30%)

Notre offre

Un CDI à temps plein assorti d'avantages extra légaux intéressants.
Une fonction variée, dans un environnement dynamique avec de la place pour vos propres initiatives et idées.
Possibilité d'évolution à moyen terme vers une fonction plus spécifiquement commerciale.
Une formation interne à nos produits sera prévue.

Vous sentez-vous attiré(e) par ce challenge?

Nous vous invitons à adresser votre candidature par e-mail à Nathalie Michel sur l'adresse: **jobs@integrale**.